

VICUÑA & ASOCIADOS
Corredores de Seguros

Especialistas en Seguros de Crédito

QUIENES SOMOS

- Somos asesores en su gestión del riesgo.
- Somos una corredora de seguros especializada en Seguros de Créditos, 30 años de experiencia nos avalan, tenemos presencia en Chile y Perú.
- Nuestra gestión está siempre presente a lo largo de la vida del contrato del seguro.
- Con nosotros tendrá a su alcance a todas las Compañías de Seguros de Crédito presentes en el mercado, nuestro trabajo es acercar las partes.

QUIENES SOMOS

- Somos un asesor independiente que le ayudará a contratar, en las mejores condiciones, el seguro más adecuado a su situación y necesidades
- Somos un asesor a través del cual, tendrá a su alcance a todas las Compañías de Seguros de Crédito presentes en el país
- Nuestros pilares son:
 - La independencia
 - La experiencia
 - La especialización

Independencia

- Organización profesional con un objetivo principal que es defender los intereses de nuestros clientes.
- Los accionistas son los ejecutivos de la empresa y por ello estamos libres de cualquier influencia de terceros
- Ponemos a su alcance todo lo que pueda ofrecer el mercado desde la perspectiva de un asesor cercano e imparcial, analizando en profundidad lo que ofrecen las aseguradoras

Experiencia

- 30 años en el mercado especializado
- Sus principales ejecutivos y socios con experiencia en variadas industrias.
- El conocimiento de los mercados, sectores, de las necesidades cambiantes de las empresas, etc. es un activo cuyos frutos pueden aprovechar nuestros clientes.
- La convivencia y evolución de nuestros clientes a través de estos años nos ha permitido conocer bien sus negocios, sus necesidades, nuestras soluciones y los resultados.

Especialización

- El 90% de ingresos por seguros de crédito.
- Profundo conocimiento del mercado permite realizar un diseño a la medida estructurando un seguro adecuado y equilibrado.
- Dedicamos tiempo para conocer las particularidades de su negocio , entender lo que necesita y poder ofrecerle siempre lo más adecuado
- Permanente comunicación con las aseguradoras para saber, en cada caso a quién, cómo y cuándo plantearle nuestras necesidades .
- Hemos podido buscar y encontrar soluciones originales que cumplen ampliamente lo esperado por nuestros clientes.

VICUÑA Y ASOCIADOS: NUESTRAS PRINCIPALES TAREAS

POLIZA

- Negociación, Contratación y Renovación
- Condiciones y Ajustes

RIESGO

- Apoyo Líneas, Mejoras, Control y Seguimiento

INDEMNIZACIÓN

- Apoyo Denuncia de Siniestros, Cobro

COBRANZA PREJUDICIAL Y JUDICIAL

- Control Gestiones

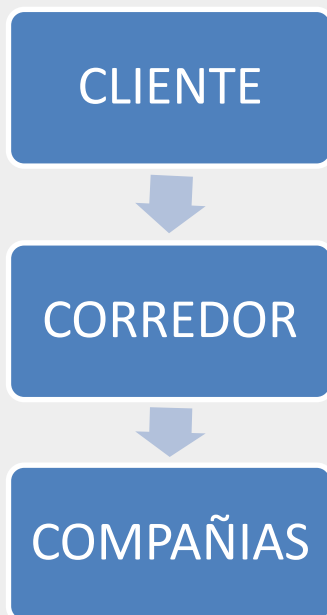
REUNIONES

- Comercial, Financiera, Compañías, y de Seguimiento
- la empresa (por ejemplo, en el Comité de Crédito).
- V&A con la compañía aseguradora: evaluar el desarrollo del negocio, nivel de aprobación de las líneas, revisar líneas limitadas, clientes eliminados. Aclarar motivos de las decisiones de la aseguradora. Buscar y proponer soluciones.

CAPACITACION

- Permanente con Usuarios
- Un ejecutivo (a) de V&A a cargo de la cuenta.
- Directivos superiores para el planeamiento y el control de la gestión

EL CORREDOR Y SU FUNCION EN LA INDUSTRIA



- Enlaza al cliente con la aseguradora.
- Asiste para el acuerdo.
- Ayuda a mejorar la relación en momentos de fricción.

SEGUROS DE CREDITO

- Producto nuevo.
- No estandarizados.
- Riesgo cambia en el tiempo.
- Puntos de fricción:
 - Contratación.
 - Siniestro.
 - Administración permanente.

SEGUROS GENERALES Y DE VIDA

- Productos tradicionales.
- Estandarizados.
- Riesgo fijo y sin variación en el tiempo.
- Puntos de fricción:
 - Contratación.
 - Siniestro

CONSIDERACIONES

En un mercado tan competitivo, dinámico y con la incertidumbre del momento actual, es recomendable que las empresas cuenten con un respaldo y asesoría que le permitan tranquilidad ante estas eventualidades. Es aquí cuando el Seguro de Crédito se alza como un aliado estratégico. V&A facilita y optimiza la relación con la Compañía de Seguros buscando maximizar los beneficios de nuestros clientes.

**“SEGUROS HAY MUCHOS, LE ASESORAMOS PARA
ADMINISTRAR EL MEJOR”**

SEGURO DE CREDITO

- Herramienta contra la incertidumbre
- El Seguro de Crédito cubre a las empresas contra el riesgo de no pago por parte de sus clientes, ya sea en ventas nacionales como en sus exportaciones.
- Protege las operaciones comerciales entre empresas, no operaciones entre particulares.
- Cubre el riesgo de no pago de la venta de bienes y/o servicios.

TIPOS DE RIESGO DE IMPAGO

- **Riesgo Comercial**

- De hecho – Mora Prolongada
- De Derecho – Quiebra/Insolvencia

- **Riesgo Político**

- Normalmente, relativo a medidas tomadas por el país del comprador que impiden y/o limitan la transferencia de divisas

PRINCIPIOS DEL SEGURO DE CREDITO

- **Globalidad**

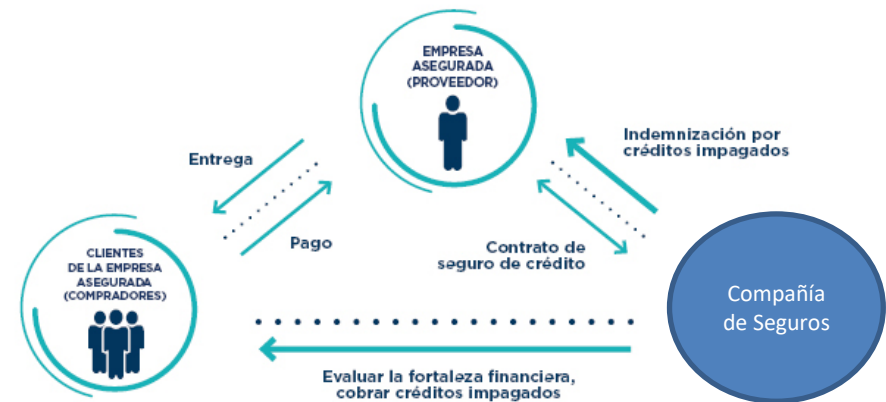
- Se cubre la totalidad de la cartera del cliente con los que opera a crédito.
- Se excluyen:
 - Los pagos por adelantado
 - Las ventas a empresas relacionadas

- **Coaseguro**

- El asegurado conserva una porción del riesgo, por lo tanto:
 - El asegurado no pierde su diligencia al momento de otorgar un crédito.
 - El asegurado tiene interés en recuperar lo más rápido posible ante un impago

LOS SERVICIOS DEL SEGURO DE CRÉDITO

1. Prevención/Análisis financiero
2. Cobranza
3. Indemnización



PRINCIPALES RAZONES PARA ASEGURAR SUS CUENTAS PORCOBRAR

- Incrementar tus ventas de forma sostenible y segura mediante inversiones en riesgo.
- Solvencia financiera.
- Lograr un mejor conocimiento de clientes actuales y prospectos.
- Facilita el acceso a financiamiento, ya que la póliza puede ser endosada a terceros.

Ventajas del seguro de crédito

- Permite optimizar y estructurar las políticas de crédito.
- Mejorar las relaciones con sus clientes, ser más competitivos al elevar de forma segura los límites de crédito u ofrecer mejores condiciones en el mercado local o extranjero.
- Dormir tranquilo sabiendo que sus riesgos crediticios están cubiertos.

SIN SEGURO DE CREDITO

- Riesgo Permanente e Incertidumbre



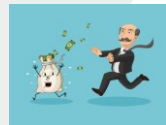
La ausencia de un seguro de crédito impide a las empresas operar con tranquilidad, pues un crédito impago podría derivar en un debilitamiento de su estructura.

- Gestión de cobranza



En caso de impago se deben asumir altos costos de cobranza.

- Perdida de oportunidad



Al carecer de un seguro de crédito, las empresas no pueden arriesgarse en operaciones necesarias para su crecimiento.